

<https://wm-sales.support/job/aussendienstmitarbeiter-in-teile-baden-wuerttemberg-und-noerdliche-schweiz-plz-bereich-75-bis-79-2/>

Außendienstmitarbeiter/in Teile Baden- Württemberg und nördliche Schweiz PLZ-Bereich: 75 bis 79 (m/w/d)

Arbeitgeber

WM Sales Support GmbH und Co.
KG

Beschreibung

Seit über 35 Jahren sind wir die Schnittstelle zwischen Lieferanten und Baumarktkunden in allen bekannten Baumarktketten mit namhaften Herstellern als Auftraggeber. Als langjähriger Systemdienstleister in der Baumarkt-Branche kennen wir nicht nur den Markt in der D-A-CH Region, sondern sind auch europaweit tätig.

Unser Dienstleistungsportfolio beinhaltet den kompletten Service rund um die Verkaufsflächenpflege im Baumarkt: angefangen bei Neueinrichtungen über Umrüstungen bis hin zur kontinuierlichen Baumarktbetreuung sowie dem Key-Account-Management.

Sie können mehrjährige Vertriebserfahrung nachweisen, arbeiten zuverlässig und zielorientiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Die WM Sales Support GmbH & Co. KG sucht ab sofort.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

Ihre Aufgaben

- Betreuung der Baumärkte in Form von Kontroll-, Dispositionsservice & Sortimentspflege in einem festgelegten PLZ-Gebiet
- Urlaubs- und Krankheitsvertretung der angrenzenden Gebiete
- Kundens Schulung und Beratung
- Eigenverantwortliche Umsetzung der Vertriebsmaßnahmen und die Einhaltung definierter Ziele
- Durchführen von Auf- und Umbauten am POS
- Reklamationsbearbeitung
- Akquise von Neukunden

Qualifikationen / Anforderungen

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder mehrjährige Berufserfahrung bevorzugt im Außendienst
- Du kannst Dich in den Kunden hineinversetzen und zeigst so Deine Kundenorientierung
- Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsvermögen und Kontaktfähigkeit zählen zu Deinen Stärken
- Besitz eines gültigen Führerscheins der Klasse B
- Hohe Kommunikationsfähigkeit und Teamfähigkeit
- Anwendungssicherer Umgang mit firmeneigener Hard- und Software

- Sicherer Umgang mit MS-Office und iOS-Apple
- Kundenorientiertes Denken und Handeln
- Eigenständiges, analytisches und lösungsorientiertes Arbeiten
- Bereitschaft von Reisetätigkeit mit Übernachtung (ca.50 % Übernachtungsanteil), abhängig vom Wohnsitz, der bevorzugt im Einsatzgebiet liegen sollte

Leistungen der Anstellung

Unser Angebot

Nach fundierter Einarbeitung bieten wir

- einen festen, ausbaufähigen Kundenstamm
- ein Gehaltsmix aus einem Festgehalt und einer erfolgsorientierte Vergütung
- 30 Tage Urlaub
- ein Firmenfahrzeug
- langfristige Zusammenarbeit im Angestelltenverhältnis
- eine moderne Firmenausstattung
- Mitarbeiterkonditionen bei vielen Partnern
- Zugang zu der Benefit-Plattform von WM-Sales

Kontakte

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe des gewünschten Einsatzbereichs mit Bewerbungsschreiben, Gehaltsvorstellung, Lebenslauf, Zeugniskopien bzw. Nachweise bisheriger Tätigkeiten zu.

Wir freuen uns auf Sie.

WM Sales Support GmbH & Co. KG

Torsten Becker
Kaufmännische Leitung
Juri-Gagarin-Ring 11
19370 Parchim
Tel: 03871-468 79 0
www.wm-sales.support